

Erweiterung Ihres Produktportfolios: Geschäftsfeld Balkonkraftwerke

Technische, rechtliche und wirtschaftliche Aspekte

PROGRAMM

› 09:00

Herzlich willkommen

Begrüßung

Dr. Jürgen Weigt, Stellv. Bereichsleiter Energiesystem & Energieerzeugung, VKU

Technische Einführung in das Web-Seminar-Tool

VKU Akademie

Ausblick auf die Themen des VKU-Web-Seminars

Dr. Jürgen Weigt, Stellv. Bereichsleiter Energiesystem & Energieerzeugung, VKU

› 09:05

Das Solarpaket und seine Auswirkungen auf Balkonkraftwerke

- PV-Strategie der Bundesregierung
- Das Solarpaket I: Erhöhung der Einspeisegrenze, vereinfachte Anmeldung, Wegfall der Meldepflicht beim Netzbetreiber
- Photovoltaik als Wachstumstreiber: Bedeutung von PV-Anlagen als Volumenbringer für den Energiemarkt
- Herausforderungen für Netzbetreiber und Stadtwerke
- Ausblick auf gesetzliche Entwicklungen

Dr. Jürgen Weigt, Stellv. Bereichsleiter Energiesystem & Energieerzeugung, VKU

› 09:50

Technische Grundlagen im Geschäftsfeld Balkonkraftwerke

- Technische Grundlagen
- Kundengruppen und Nutzer:innenanalyse
- Anlagendimensionierung, Wechselrichter
- Speicher und weitere technische Trends
- Sicherheit und Gefahrenbewertung
- Abrechnung und Schnittstellen zum Netzbetreiber

M.Sc. Joseph Bergner, Wissenschaftliche*r Mitarbeiter*in, Hochschule für Technik und Wirtschaft Berlin

› 10:30

Pause

- › **10:45** **Bündelprodukte im Trend - Balkonkraftwerke und Strom im Kombipaket**
- Zielgruppen von Bündelprodukten
 - Herausforderungen von Bündelprodukten
 - Potenziale von Balkonkraftwerken
 - Vorstellung des Bündelproduktes "Sparkombi"
- Maurice Scholz**, Produktmanager Geschäftskunden, Stadtwerke Duisburg AG
-

- › **11:15** **Warum sich das Geschäftsfeld Balkonkraftwerke lohnt**
- Nachhaltigkeit und Unabhängigkeit durch Photovoltaik-Mini-Kraftwerke
 - Wirtschaftliche Vorteile und attraktive Komplett-Sets
 - Kundenbindung und regionale Verankerung
 - Kooperation zur Förderung der Stadt Radolfzell
- Benjamin Ehe**, Projektmanager Energiedienstleistungen, Stadtwerke Radolfzell GmbH
-

- › **11:45** **Alternativprodukt Balkonkraftwerk**
- Kundenvorteil durch Service (Unser Motto: Spürbar nah)
 - Nutzung von Synergien, um maßgeschneiderte Energiedienstleistungen effizienter anzubieten
 - Regionale Verankerung, Kundenbindung und -gewinnung im Focus
 - Stimmen die KPIs?
- Hanna Companie**, Vertrieb, Stadtwerke Steinfurt GmbH
-

- › **12:00** **Kooperation zwischen Stadtwerken und Wohnungswirtschaft im Geschäftsfeld Balkonkraftwerke**
- Best Practice: Stadtwerke Görlitz – Komplett-Paket für Balkon-Photovoltaikanlagen inkl. sicherer Montage und Netzeinspeisung
 - Vorteile für Mieter und Wohnungswirtschaft
 - Effizienz durch Kooperation: Stadtwerke und Wohnungsbaugesellschaften
 - o Nutzung von Synergien für maßgeschneiderte Energiedienstleistungen
 - o Optimierte Prozesse: Von der Genehmigung bis zur Installation durch enge Kooperation
 - Förderung der Energiewende auf lokaler Ebene
 - Erfolgsfaktoren der Kooperation
- Matthias Horschig**, SWG-Energieexperte, Stadtwerke Görlitz AG
-

- › **12:30** **Q&A: Sie haben offene Fragen? Hier gehen wir gemeinsam in den Austausch.**
-

- › **12:45** **Ende des VKU-Web-Seminars**
-

Viel Erfolg bei der Teilnahme der Veranstaltung!

Bitte beachten Sie: Das Programm wird fortlaufend online aktualisiert. Ihr Programm-Ausdruck ist vom 24.11.2024. Die aktuellen Informationen zum Programm finden Sie hier:

<https://www.kommunaldigital.de/online-event/erweiterung-ihres-produktportfolios-geschaeftsfeld-balkonkraftwerke-0>.